

PROGRAMA C.E.A.R.

COACHING DE EQUIPOS DE ALTO RENDIMIENTO

Abordando el Coaching Sistémico, de grupos y constelaciones organizacionales

Trabajo en Equipo



Actitudes.org

Un equipo es una combinación de miles de factores humanos y psicológicos encaminados hacia el mismo objetivo: La victoria

INTRODUCCIÓN

EXECOACH, empresa especializada en Coaching ejecutivo para empresas tanto a nivel individual como de equipos y el **Instituto Internacional OlaCoach**, primera escuela de Coaching en España con formación acreditada por la ICF, han creado el programa de **COACHING DE EQUIPOS DE ALTO RENDIMIENTO – CEAR** - para desarrollar las habilidades que un coach necesita a la hora de trabajar con equipos.

El Coaching de equipos es una necesidad creciente en las empresas, ya que los resultados provienen fundamentalmente de la fuerza impulsora de los equipos, y no tanto de los individuos. En un mundo interconectado el trabajo en equipo es el recurso primordial de una organización para aumentar su competitividad.

En este sentido, el coach debe saber cómo desarrollar el máximo rendimiento de un equipo a través de la toma de conciencia y la acción aplicando técnicas y herramientas específicas de Coaching de equipos.

Un equipo es un sistema donde el valor que aporta el conjunto es superior a la suma de las partes. El coach de equipos necesita tener una mirada sistémica de todo el conjunto y no sólo centrarse en individuos como si trabajaran de forma aislada.

Por rentabilidad y por efectividad, el Coaching de equipos está siendo ya la disciplina de Coaching más demandada por las empresas, asociaciones y grupos.

OBJETIVOS



Formar y entrenar a coaches en las últimas técnicas, competencias y herramientas específicas que ayudan a los equipos y grupos a tomar conciencia de aquellos comportamientos y actitudes que les está limitando y les apoyen en el proceso de convertirse en un equipo de alto rendimiento en las organizaciones.

Aunque este programa está enfocado al mundo empresarial, aproximadamente el 75% del CEAR es también aplicable a equipos deportivos y otras organizaciones.

DIRIGIDO A

Coaches con un mínimo de formación* que quieran desarrollar las habilidades necesarias para ser un buen coach de equipos y grupos.

CONTENIDOS

- Definición de Coaching de equipos
- Diferencia entre Coaching de Equipos-Coaching Grupal.
- ¿Qué es un sistema y cómo funciona?
- Fases y tipos de equipos.
- Identidad, valores y cultura del equipo.
- Fases de un programa de Coaching de equipos: Diagnóstico, intervención y Evaluación.
- Shadow-Coaching: Acompañamiento en Reuniones. Elementos de observación y tipos de intervenciones.
- La Alianza del equipo. ¿Quiénes la componen y cómo diseñarla?
- Habilidades y competencias del coach de equipos.
- Modelo de roles de Alain Cardón. Principio de circularidad y polaridad. El espacio y el tiempo en las reuniones de un equipo.
- Feelings management: Emociones y estados de ánimo de un equipo y cómo gestionarlos.
- Sistemas de Diagnóstico de un equipo: TDA- Team Diagnostic Assessment.
- Fases y estructura de dinámicas grupales para equipos.
- Herramientas de Coaching grupal.
- Coaching sistémico con objetos.
- Jornada de diagnóstico de un equipo. Dinámicas y herramientas.
- Bases y teoría de las constelaciones organizacionales.
- Herramientas de constelaciones para equipos.
- EL Coach de Equipos como constructor de Equipos de Alto Rendimiento.
- El coach como impulsor de la motivación en los equipos.
- Marketing y venta del Coaching de equipos. Cómo venderlo de forma efectiva.
- Prácticas y trabajos de equipo e individuales.

METODOLOGÍA:

La metodología incluye 32 horas de formación presencial, 7 horas de formación a distancia y 20 horas de prácticas de Coaching de equipos en entorno real (el participante debe aportar un equipo de prácticas). Total 59 horas*.

- Formación presencial y a distancia de las ideas, conceptos y técnicas.
- Práctica de herramientas y técnicas de Coaching de equipos en entorno real.
- Supervisión de las prácticas realizadas con equipos reales.

PRÓXIMAS convocatorias:

Convocatorias	COSTA RICA
Módulo 1	9, 10, 11 Y 12 febrero 2016
Módulo 2	
Tele-clase 1 De 1 hora	17 febrero 12 – 1 pm <small>Hora en CR</small>
Tele-clase 2 De 1 hora	24 febrero 12 – 1 pm
Tele-clase 3 De 1 hora	2 marzo 12 – 1 pm
Tele-clase 4 De 1 hora	9 marzo 12 – 1 pm
Tele-clase 5 De 1.5 hora	16 marzo 12 – 1:30 pm
Tele-clase 6 De 1.5 hora	30 marzo 12- 1:30 pm

Horario de días presenciales: 08:30 am – 6 pm

INVERSIÓN: **2.100 US\$** a partir del 11 enero, o
20% Dto., por pronto pago **1.680 US\$** inscribiéndose antes del 8 enero 2016

Separación de cupo con el 50% hasta el 8 enero y cancelación del otro 50% hasta 22 enero.

Pago en cheque o transferencia comunicarse con:

Jose L. Menéndez: +34 91 55 00 286, o

Lupita Volio: +506 62 44 14 84 - comunicacion@olacoach.com

FORMADORES/COACHES



Javier Carril-PCC

Socio director de Execoach, Miembro del **TopTen Coaching Spain**, Coach ejecutivo con la **certificación PCC de la ICF** (International Coach Federation). Formador y coach de directivos de Repsol, Telefónica, Banco Santander, Grupo Volkswagen, Cepsa, Laboratorios Abbott, Kyocera y Fujitsu.

Autor de los libros **"Zen Coaching"**, ed. Díaz de Santos 2008, y **"Desestrésate"**, ed. Alienta 2010, y coautor del libro **"Profesionales en evolución"**, ed. LID, 2010.

Profesor del **IE Business School**, en el Programa Superior de Coaching Ejecutivo y Management. Licenciado en Ciencias de la Información por la Universidad Complutense.

Coach certificado por el Instituto Internacional OlaCoach, Coach de equipos certificado por Lider-Haz-Go, y Practitioner en PNL (Programación Neurolingüística) por el Instituto de Potencial Humano.



Rosa Cañamero-PCC

Socia directora de Execoach. Coach ejecutivo con la **certificación PCC de la ICF** (International Coach Federation). Formadora y Coach ejecutivo de políticos y directivos de Telefónica, Repsol, Grupo Volkswagen, Banco Santander, Endesa, SGS.

Co-fundadora y Coordinadora de la Comisión de Competencias de ICF España.

Ingeniero Industrial con la especialidad de Organización de Empresas por la Universidad Politécnica de Madrid. Máster en Dirección de Recursos Humanos.

Mentora, formadora y examinadora oficial de coaches en formación, para ICF. Practitioner en PNL (Programación Neurolingüística) por el Instituto de Potencial Humano. Propietaria de la marca Grafocoach®



Angel Martínez-PCC

Socio director de Execoach, Coach Certificado **PCC por la ICF** (International Coach Federation), **Formador y examinador de coaches** en programas con certificación internacional de la ICF.

Formador y Coach para directivos de empresas como Grupo Santander, Telefónica, L'Oréal, Roche, Grupo Abengoa y SGS entre otros.

Coach certificado por el Instituto Internacional OlaCoach, Coach Ejecutivo por GlobalCoach, Practitioner en Programación Neurolingüística (PNL) por John Grinder, Coach Sistémico por Geiserworks, Train the Trainers (Skills development for managers, BP), y Alto rendimiento con PNL.

Ingeniero Electrónico e Ingeniero Técnico Industrial.



José L. Menéndez-MCC

Socio Fundador de OlaCoach en España y Reino Unido. **Colaborador regular con Sir John Whitmore**, considerado uno de los padres del Coaching, exponente del Coaching empresarial y best seller internacional. **Conferenciante internacional**, y 1º Coach español **certificado por la ICF como PCC**. Especialista en Coaching deportivo, empresarial y TDA/H. Co-autor y **Autor de varios libros** como "Principios del Coaching" 2ª edición, y programas de Coaching reconocidos internacionalmente.

Colaborada, ha dado conferencias, realizado formación o procesos de Coaching para organizaciones y directivos de: FIFA, FIBA-Europe, UNICEF, MICROSOFT, Coca-Cola, Accenture, ABB, Leroy Merlín, Telefónica Española, AEGON, RE/MAX, BBVA....

REQUISITOS:

- Estar formado en Coaching o estar cursando un Programa ACTP (ICF).
- Entrevista personal previa.
- Si aún no eres coach podrías entrar en el este programa CEAR de Coaching de Equipos de Alto Rendimiento, realizando previamente el seminario "Coaching Skills para el Liderazgo" de 20 horas = 2.5 días

Próximas fechas para este seminario:

Zaragoza,
Costa Rica,
Colombia,

28, 29 y 30 enero 2016
4, 5 y 6 febrero 2016, en alianza con la Cámara de Industria de Costa Rica
marzo 2016, en Alianza con PwC Colombia

Si te inscribes a este seminario de 20 horas junto al CEAR debes añadir 600 USD, ahorrándote casi un 40% sobre su valor fuera de paquete.